

Digitale Lösungen für das Recruiting von morgen.



Sales Manager (m/w) in Berlin

Die **CubeCareer GmbH** unterstützt Personalverantwortliche mit innovativen Lösungen bei der Suche nach neuen Mitarbeitern. Dabei verbinden wir unser Wissen aus dem Personalbereich mit unserer Erfahrung im Entwickeln von moderner Cloud-Software.

mitarbeiterwerben.de ist unsere digitale Lösung für Mitarbeiterempfehlungen. Als Cloud-Lösung konzipiert, hilft sie den Recruitern bei der Erschließung dieses erfolgreichen Recruitingkanals.

Deine Mission: Du begeisterst, Du findest neue Lösungen, Du überzeugst Kunden von unserem Produkt. Du baust unseren Vertrieb weiter aus, diskutierst mit uns neue Wege und gemeinsam wachsen wir.

Deine Aufgaben:

- Du begeisterst potentielle Kunden von unserer Lösungen.
- Du beteiligst Dich an der telefonischen B2B Akquise.
- Du betreust per Telefon und Chat unsere Bestandskunden und stehst mit Rat und Tat zur Seite.
- Du unterstützt bei der strategischen Ausarbeitung weiterer Vertriebsaktivitäten.
- Du pflegst das Kundenfeedback in unseren Feedbackprozess, damit wir noch besser werden.

Dein Profil:

- Du bist fröhlich und aufgeschlossen, gehst gern auf Menschen zu und arbeitest mit ihnen.
- Du kannst dich für innovative Plattformprodukte begeistern und leidenschaftlich für deren Marktverbreitung eintreten.
- Du arbeitest strukturiert, verlässlich und schnell. Du hast eine hohe Auffassungsgabe und Spaß am Telefon und Chat.
- Du hast fließende Deutschkenntnisse.

Klingt interessant? Dann starte mit uns und **mitarbeiterwerben.de** durch. Dich erwarten anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben. Wir bieten Dir flexible Arbeitszeiten, gern auch mal von zu Haus und honorieren Dein Engagement mit einem fixen Gehalt plus umsatzabhängigem Bonus. Dein neues Büro findest Du im Charlottenburger Innovationszentrum.

Bewerbe Dich gern kurz und konkret per e-mail an bewerbung@cubecareer.com und schreibe uns:

- was Du bisher gemacht hast,
- was Dich für den Job auszeichnet,
- ab wann Du starten kannst.