



**mitarbeiter
werben.de**



Head of Sales (w/m)

Mit mitarbeiterwerben bieten wir unseren Kunden einen exklusiven Zugang zum schnellsten und kostengünstigsten Markt für die Besetzung von gesuchten Fachkräften.

2012 gegründet, ist die CubeCareer GmbH ein etabliertes Unternehmen aus dem Bereich der digitalen Personalwirtschaft. Unser Fokus liegt auf der Bereitstellung von Lösungen die Unternehmen helfen, auf dem Markt für gesuchte Fachkräfte weit besser zu bestehen. Mit der strategischen Unterstützung in der Sicherung der Zukunft unserer Kunden agieren wir in einem schnell expandierenden Markt mit immensem Steigerungspotenzial.

Deine Aufgabengebiete ...

- » Aufbau langfristiger und erfolgreicher Geschäftsbeziehungen zu Kunden aus allen Branchen
- » Identifizieren neuer Vertriebskanäle und Marktpotenziale
- » Umsatz- und Budgetverantwortung
- » Enge Zusammenarbeit mit Produktmanagement und Marketing
- » Führung, Ausbau und Coaching unseres Vertriebsteams

Dein Profil ...

- » Mindestens 3 Jahre Erfahrung in einer strategisch führenden Vertriebsposition für Dienstleistungsprodukte, z.B. im Vertriebsinnendienst, Account Management, Vertriebsaußendienst, Tele-Sales, ...
- » Du beherrscht alle gängigen Salestechniken, kannst diese vermitteln und verstehst, wie man Salesteams führt und motiviert.
- » Begeisterung für innovative Plattformprodukte und Leidenschaft für deren Marktverbreitung
- » Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

Auf dich warten anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben. Dein Engagement honorieren wir mit einem fixen Gehalt und einem variablen Bonus. Als Führungskraft nimmst du an unserem Management Stock Options Programm teil, welches dich zum Mitinhaber unserer Firma macht.

Bewerbe dich gern kurz und konkret:

- » **Was du bisher gemacht hast.**
- » **Was dich für diesen Job auszeichnet.**
- » **Ab wann du mit uns starten kannst und welche Kompensation du erwartest.**

per mail an bewerbung@cubecareer.com

CubeCareer GmbH / Bismarckstrasse 10-12 /
10625 Berlin

